
OFFICE NEXT MOSCOW 2014 | V МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ ОФИСНОГО ДИЗАЙНА, ТЕХНОЛОГИЙ И НЕДВИЖИМОСТИ

27 – 29 МАЯ 2014 Г. | ГОСТИНЫЙ ДВОР | МОСКВА

СТР. 1/3

Россия в качестве перспективного рынка сбыта для производителей мебели из Германии – Знакомство с новыми тенденциями на Office Next Moscow 2014

Нюрнберг/Москва, 31 января 2014 г.

2013 год был трудным для немецкой мебельной промышленности. Объем производства упал на 3,0 %, а продажи – на 1,2 %. Отраслевые ассоциации ожидают, что в 2014 году приведенные показатели удержатся на уровне предыдущего года. Дирк-Уве Клаас, генеральный директор Объединения предприятий немецкой мебельной промышленности (VDM) отметил российский рынок в качестве рынка с высоким потенциалом. «В России изделия из Германии пользуются хорошей репутацией. От этого выигрывают прежде всего немецкие производители качественной мебели - их преимущество заключается в качестве и надежности», – отмечает Бернд Д. Фихтнер, директор компании-организатора международных выставок «OWP Ost-West-Partner GmbH».

Итог 2013 года – рынки сбыта сужаются

Немецкие производители мебели были вынуждены смириться с падением объема производства в 2013 году до 16,1 млрд евро (этот показатель в 2012 году составил 16,6 млрд. евро). В текущем году спад производства должен быть как минимум остановлен. Это касается и немецкой специализированной торговли мебелью, оборот которой по состоянию на октябрь 2013 года упал на 1,2 %.

КОНТАКТНОЕ ЛИЦО

АЛЕНА ШТАРК

OWP OST-WEST-PARTNER GMBH | ULMENSTRASSE 52F | 90443 НЮРНБЕРГ | ГЕРМАНИЯ

ТЕЛ +49(0)911 50711-107 | ФАКС +49 (0)911 50711-205

A.STARK@OWP-INTERNATIONAL.COM | WWW.OFFICENEXT-MOSCOW.COM

OFFICE NEXT MOSCOW 2014 | V МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ ОФИСНОГО ДИЗАЙНА, ТЕХНОЛОГИЙ И НЕДВИЖИМОСТИ

27 – 29 МАЯ 2014 Г. | ГОСТИНЫЙ ДВОР | МОСКВА

СТР. 2/3

Растущий рынок России

	2010	2011	2012	Динамика 2012/2011 гг., номинал в %
Франция	1 261,5	1 500,5	1 425,2	-5,0
Австрия	919,8	1 024,2	1 004,0	-2,0
Нидерланды	824,1	840,4	752,9	-10,4
Италия	288,6	335,0	302,6	-9,7
Россия	186,4	238,0	278,2	+16,9

Страны, в которые экспортируется немецкая мебель, в миллионах евро; источник: GTAI

Экспорт немецкой мебели во многие страны уменьшается. А прежде всего для российского рынка в последние годы отмечается существенный рост. Выходу на российский рынок способствует посещение таких специализированных мероприятий как, например Office Next Moscow 2014.

Office Next Moscow состоит из трех блоков: **Trends**, выставки для посетителей-специалистов и участников в формате открытого пространства, **Talks**, конференции с участием признанными докладчиков международного масштаба, и **Awards**, конкурса лучших российских и зарубежных офисных проектов. Посредством данной концепции вниманию посетителей представлено сбалансированное сочетание знаний, информации и живого общения. Ведущие международные экспоненты из всех значительных секторов, таких как светотехника, офисная мебель, акустика, ИТ-решения, медийная техника и многое другое представят новейшие продукты и тенденции отрасли с 27 по 29 мая 2014 года в Москве. «Гармоничное сочетание всех секторов и идеальная атмосфера в офисе, об этом и многом другом можно узнать на Office Next Moscow », – добавляет Фихтнер.

Фотографии и другая информация для прессы находятся по адресу:

КОНТАКТНОЕ ЛИЦО

АЛЕНА ШТАРК

OWP OST-WEST-PARTNER GMBH | ULMENSTRASSE 52F | 90443 НЮРНБЕРГ | ГЕРМАНИЯ

ТЕЛ +49(0)911 50711-107 | ФАКС +49 (0)911 50711-205

A.STARK@OWP-INTERNATIONAL.COM | WWW.OFFICENEXT-MOSCOW.COM

ПРЕСС-РЕЛИЗ



OFFICE NEXT MOSCOW 2014 | V МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ ОФИСНОГО ДИЗАЙНА, ТЕХНОЛОГИЙ И НЕДВИЖИМОСТИ

27 – 29 МАЯ 2014 Г. | ГОСТИНЫЙ ДВОР | МОСКВА

СТР. 3/3

<http://www.officenext-moscow.com/press.php>

Опубликование бесплатно - просим прислать экземпляр публикации

Медиа-партнеры Office Next Moscow 2014

FRAME



world-architects.com
Profiles of Selected Architects



КОНТАКТНОЕ ЛИЦО

АЛЕНА ШТАРК

OWP OST-WEST-PARTNER GMBH | ULMENSTRASSE 52F | 90443 НЮРНБЕРГ | ГЕРМАНИЯ

ТЕЛ +49(0)911 50711-107 | ФАКС +49 (0)911 50711-205

A.STARK@OWP-INTERNATIONAL.COM | WWW.OFFICENEXT-MOSCOW.COM